



## ERFAHRUNGSBERICHT

# KESLAR ENERGIEHANDEL & EURODATA

## Seit 30 Jahren gemeinsam erfolgreich

*Länger als manche Ehe hält bereits die Zusammenarbeit von KESLAR und der eurodata AG. Was in den 80er Jahren mit einem Fakturierungsprojekt begann, wurde in drei Jahrzehnten zu einer Partnerschaft, bei der KESLAR vor allem von der Skalierbarkeit und Vernetzung der eurodata Lösungen profitiert. Heute setzt das mittelständische Energiehandelsunternehmen vor allem das Warenwirtschaftssystem edoil, die Lohnabrechnung edlohn sowie das Zeiterfassungssystem edtime ein.*

Als vor 30 Jahren der Vater der heutigen KESLAR Geschäftsführerin, Christine Keslar-Tunder, einen zuverlässigen Partner für die Fakturierung in seinem Mineralölhandelsbetrieb suchte, war nicht absehbar, dass sich aus der Zusammenarbeit mit dem Saarbrücker EDV-Unternehmen eine so langlebige Kooperation entwickeln würde. Rückblickend ist klar, warum es so kam: Von Anfang an lösten die Produkte der **eurodata** exakt die Herausforderungen, die KESLAR zu bewältigen hatte. Zudem überzeugte **eurodata** durch seine Professionalität, Innovationskraft, Marktkenntnis und Kundenservice. Christine Keslar-Tunder: „Schon immer hat man bei **eurodata** sehr genau hingehört, welche Bedürfnisse es bei den Kunden gibt, um sie in die Produktentwicklung einfließen zu lassen. Ich kann mich erinnern, dass bereits in den 90er Jahren Mitarbeiter von **eurodata** bei uns waren und den Anwendern über die Schulter geschaut haben, um das Anforderungsprofil bestmöglich zu verstehen.“

### Portfolio, Skalierbarkeit und Vernetzung der Lösungen überzeugen

Der intensive Austausch führt dazu, dass die eurodata Produkte die Bedürfnisse des Marktes sehr gut decken. Und das ist für KESLAR die beste Voraussetzung, um die Zusammenarbeit auszubauen: „Wir haben 1996 den regionalen ESSO Vertriebspartner für Heizöle, Kraft-

und Schmierstoffe übernommen und wollten wegen der geplanten Zusammenlegung der beiden Unternehmen ein einheitliches Warenwirtschaftssystem einführen.

Damals haben wir **edoil** für beide Unternehmen eingeführt. Noch heute bildet diese Lösung die Basis unseres Tagesgeschäfts, inkl. Warenwirtschaft, Verkaufssteuerung, Tourenplanung und Fakturierung. Hier kann ich auf einen Blick alles sehen“, sagt Keslar-Tunder.

Was damals zwei Firmen und ein Umsatzvolumen von 15 Millionen betraf, gilt heute für einen regionalen Energiehandel mit einem

“

„Wer sich im Mittelstand behaupten will, braucht zuverlässige Partner an seiner Seite. Das haben wir, und zwar seit knapp 30 Jahren mit der **eurodata AG** und ihren Lösungen. Diese sind perfekt auf die Bedürfnisse des Mittelstands zugeschnitten – sowohl aus funktionaler als auch preislicher Sicht.“

”

**Christine Keslar-Tunder, Geschäftsführerin  
Keslar GmbH Energiehandel**

Umsatzvolumen von 150 Millionen. „Weil sich die Lösungen der **eurodata** so wunderbar skalieren lassen und immer auf der Höhe der Zeit sind, realisieren wir signifikante Erleichterungen und Einsparungen. Leider können wir die Vorteile nicht genau beziffern, weil wir schon immer so gearbeitet haben“, sagt Keslar-Tunder. Sie betont, dass das Firmenwachstum ohne **eurodata** nicht so reibungslos möglich gewesen wäre. „Wir sind heute ein mittelständischer Betrieb mit mehr als 70 Mitarbeitern. Davon arbeiten 50 Kollegen in Büro und Außendienst und über 20 sind als Fahrer unterwegs. Das können wir mit jeweils nur zwei Mitarbeitern in der Lohnabrechnung bzw. Fakturierung zuverlässig steuern, was am hohen Automatisierungsgrad sowie der Vernetzung der Lösungen liegt“, freut sich die Geschäftsführerin.

## Von Fachleuten für Fachanwender gemacht


„Was von **eurodata** entwickelt wird, bringt uns weiter. Andere Anbieter können da kaum mithalten. Der pragmatische, marktnahe Ansatz der **eurodata** Lösungen ist es, was sie so unentbehrlich macht. Inzwischen haben wir eine Vielzahl an **eurodata** Produkten im Einsatz – neben **edoil**, mit dem wir auch die Tankstellen- und Tankkartenabrechnung durchführen, die Lohnabrechnung **edlohn**, die Zeiterfassung **edtime** sowie die online Archivierungslösung **edarchiv**“, berichtet Keslar-Tunder. Sie ergänzt, dass das Unternehmen ebenso eine digitale Tourenplanung durchführt, die über

eine direkte Schnittstelle, verbunden mit der Lösung des **eurodata** Partners OPTITOOL, umgesetzt wird. Mit **edoil** hat sie zudem stets den Überblick, kann betriebswirtschaftliche Auswertungen vornehmen und frühzeitig agieren. „Während Corona hat uns geholfen, dass viele Daten wie z.B. die Lohndaten und Zeiterfassungsdaten im **eurodata** Hochleistungsrechenzentrum gespeichert und über die **eurodata** Cloud online verfügbar sind. So hatten wir jederzeit darauf Zugriff. Dadurch konnten wir unsere Verwaltungsmitarbeiter ohne Aufwand ins Homeoffice schicken, zumal das „digitale Stempeln“ mit **edtime**, unkompliziert per App, Smartphone und PC möglich war. Trotz Corona wurden die Arbeitszeiten zuverlässig erfasst und zur Weiterverarbeitung in edlohn bereitgestellt.“


## KESLAR & eurodata: Gemeinsam die Herausforderungen der Zukunft bewältigen

Heute setzt KESLAR eine weitere Lösung ein: WebIC, die Lösung für das elektronische Bearbeiten von Eingangsrechnungen. Mussten Rechnungen bisher manuell freigegeben werden, erfolgt dieser Prozess jetzt weitgehend automatisch. „Zwar befinden wir uns noch im Umbruch, aber ich kann schon sagen, dass alles viel sicherer, schneller und transparenter ist“, erfährt man von der Geschäftsführerin, die sich freut, dass sie jetzt noch mehr Möglichkeiten hat, ihre Arbeitszeiten dank Homeoffice frei zu organisieren.


## Die Vorteile auf einen Blick




**Skalierbarkeit der Lösungen begleitet das Wachstum von Unternehmen**



**eurodata Lösungen überzeugen durch überdurchschnittliche Praxistauglichkeit**



**edoil verbindet seit Jahrzehnten Branchen-Know-how und Informationstechnologie für erfolgreiches Arbeiten im mittelständischen Mineralölhandel**



**edoil als ERP Lösung für Mineralölhandel und Tankstellen mit hohem Automatisierungs- und Integrationsgrad**

## Über edoil

**edoil** unterstützt Unternehmen von der Verkaufsteuerung über die Warenwirtschaft bis zur Fakturierung. Durch den hohen Automatisierungsgrad sind Agentur-Tankstellenabrechnungen und Tankkartenabrechnungen mit **edoil** schnell und einfach durchzuführen, ebenso wie die integrierte Buchhaltung und verschiedene betriebswirtschaftliche Auswertungen. Zusätzlich bietet **edoil** die Möglichkeit, mit dem elektronischen Rechnungsversand Geld zu sparen und nachhaltig – auch im Sinn der Umwelt - zu wirtschaften.

## Über Keslar GmbH Energiehandel

### KESLAR bärenstarke energie

Seit rund 40 Jahren handelt die Firma KESLAR im Allgäu mit Mineralölen, Pellets, Flüssiggas und Strom. Das Unternehmen hat mehr als 70 Mitarbeiter, 50 davon in der Verwaltung und im Außendienst und zudem sind über 20 Fahrer im Einsatz. Die Maxime des mittelständischen Familienunternehmens lautet: Individueller Service, hohe Verlässlichkeit und faire Preise. Diesem Motto fühlen sich auch die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der KESLAR GmbH verpflichtet, vor allem in schwierigen Zeiten mit unterbrochene Lieferketten, internationalen Sanktionen und drastisch steigenden Energiepreisen. Die KESLAR GmbH steht auch unter diesen Umständen für Kontinuität und ist stets für ihre Kunden da, mit all ihrer Erfahrung und mit ihrer Energie.

Mehr Informationen unter [www.keslar.de](http://www.keslar.de)



„Schon Ende der 90er Jahre war **eurodata** seiner Zeit voraus. Als ich in Elternzeit war, konnte ich dank **eurodata** 90 Prozent meiner Aufgaben von zuhause aus erledigen. Das war damals schon sehr hilfreich und hat uns erst recht zu Zeiten des vorgeschriebenen Home-Office während der Pandemie geholfen, unser Business aufrecht zu erhalten.“



**Christine Keslar-Tunder, Geschäftsführerin  
Keslar GmbH Energiehandel**

Weitere Informationen unter: [www.eurodata.de/handelsnetze/edoil](http://www.eurodata.de/handelsnetze/edoil)